

Technikseminar mit Konzept - Vertriebsstechniker/-in für Erneuerbare Energien

Der Solarteur-Vertriebsstechniker/Vertriebsstechniker für Erneuerbare Energien (HWK) bietet den idealen Einstieg in den Bereich der erneuerbaren Energien, ob für Kaufleute, Gesellen, Facharbeiter oder Meister.

Dieses Technikseminar bietet eine Übersicht über die erneuerbaren Energien - und dazu ein umfassendes Verkaufstraining - angepasst an die spezifischen Anforderungen der regenerativen Energien.



Vermittelt werden die Themen Photovoltaik, Solarthermie, Wärmepumpe, Energie- und Gebäudetechnik und die Gesetze und Vorschriften der erneuerbaren Energien (EnEV, EEWärmeG...). Im Vertriebsmanagement erlernen Sie die Preisfindung, Auftragsmanagement, strategisches Verkaufen, aktives Verkaufen im Verkaufsgespräch, Finanzierungs- und Fördermöglichkeiten von erneuerbaren Energien. Eine Besonderheit ist das individuell erstellte Vertriebskonzept.

Der Vertriebsstechniker für Erneuerbare Energien ist in der Kombination mit dem geschützten Titel "Solarteur®" einzigartig in Deutschland. Der Solarteur ist das von der UNESCO ausgezeichnete Seminarkonzept, das im sez seit über 10 Jahren erfolgreich durchgeführt wird.

Als Solarteur-Vertriebsstechniker/Vertriebsstechniker für Erneuerbare Energien (HWK) können Sie technische und kaufmännische Beratung von Kunden zielgerichtet und effizient durchführen.

Kursinhalte:

- Auftragsmanagement
- Systemtechnik - Photovoltaik, Solarthermie, Wärmepumpe
- Grundlagen Energie- und Gebäudetechnik
- Gesetz und Vorschriften im Bereich der erneuerbaren Energien
- Energie- und Umwelttechnik
- Finanzierung/ Förderwesen/Wirtschaftlichkeit
- Aktiv Verkaufen
- Strategisch Verkaufen
- Kunden gewinnen und halten
- Preise finden und durchsetzen

- Erstellung eines persönlichen Vertriebs- Verkaufskonzepts

Persönliche Kontakte:



Jörg Veit - [E-Mail](#)
Leiter des Solar Energie
Zentrums Stuttgart



Joachim Gross - [E-Mail](#)
Kursleiter Solarteuer-Vertriebstechniker/Vertriebstechniker für
Erneuerbare Energien (HWK)

Das sez Plus

- Über 10 Jahre Erfahrung in der Solarteuer®-Fortbildung
- Bisher über 1000 Teilnehmer mit Blended Learning Konzept qualifiziert
- Modernste technische Ausstattung mit verschiedenen Photovoltaik- und Solarthermischen Anlagen sowie Wärmepumpensystemen im neugestalteten Solar Energie Zentrum.
- Günstige Übernachtungsmöglichkeiten.

Das Seminar Plus

- Blended Learning = Zeitersparnis durch Kombination aus Praxistraining, Web Based Training und Tele-Tutoring
- Grundlagen können bequem und flexibel von zu Hause gelernt werden
- Berücksichtigung individueller Vorkenntnisse möglich
- Praxistraining am Wochenende - z. B. Freitags ab 13.30 Uhr
- Sparen Sie Fahrkosten und Fahrzeiten
- Konzeptseminar mit umfangreichen individuellen Vertriebskonzept als Ergebnis
- Hohe Qualitätssicherung durch mündliche und schriftliche Prüfung nach den Kriterien des Berufsbildungsgesetz (BBiG)

Förderung

Für diesen Kurs haben wir beim Land Baden-Württemberg aus Mitteln der Europäischen Union eine Fachkursförderung beantragt. Kursförderung: Für kleine und mittlere Unternehmen in Baden-Württemberg pro Teilnehmer 30 % des regulären Kurspreises, für Teilnehmer die ihr fünfzigstes Lebensjahr vor Kursbeginn vollendet haben sogar 50%. Dieser Kurs entspricht der Anerkennungs- und Zulassungsverordnung - Weiterbildung - AZWV. Deshalb können die Lehrgangsgebühren im Einzelfall durch einen Bildungsgutschein der Agentur für Arbeit und dem Förderprogramm WeGeBau getragen

werden.

Sie benötigen mehr Informationen? Für eine unverbindliche Beratung stehen Ihnen Herr Veit und Herr Gross gerne zur Verfügung. Rufen Sie einfach an: 0711 / 955916-31

Das Seminar findet im beliebten Blended Learning Konzept statt, das bedeutet ein Teil des Stoffes kann bequem und flexibel zu Hause gelernt werden. Damit ist der Besuch dieses Kurses parallel zur beruflichen Tätigkeit problemlos möglich.

Fakten:

- Der Vertriebsstechniker hat einen Stundenumfang von 240 Stunden und ist als Blended Learning-Seminar ausgelegt. Sie sparen Zeit und Fahrkosten und Sie können ein Teil des Stoffes bequem und flexibel zu Hause lernen.
- Die Praxistrainings finden Freitagsnachmittags und Samstags statt (beim Seminarbeginn + Donnerstag)
- Das Seminar endet mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung nach BBiG - Kriterien
- Technik und Vertrieb in einem Seminar
- Es bestehen Übernachtungsmöglichkeiten in unserer "Villa Streicher"
- Erstellung eines individuellen Vertriebskonzept
- Mitgliedschaft im Solarteur-Club

Seminartermine und weitere Informationen

Weitere Links:

Die ersten Vertriebsstechniker/-innen für Erneuerbare Energien bekommen ihr Zertifikat!

Seminare die Sie auch interessieren könnten:

Solarteur, Gebäudenenergieberater, Wärmepumpenspezialist.

Der Solarteur-Vertriebsstechniker/Vertriebsstechniker für Erneuerbare Energien (HWK) - der Einstieg in die Welt der Erneuerbaren Energien